

展示会活用セミナー

参加費
無料

展示会、これを
やめれば
成功する

効率的に販路開拓できる展示会にも活況が戻ってきました。しかし出展成功と失敗の差が大きくなっていることも事実です。

出展コストの何倍もの成果を出すには、準備とノウハウが欠かせません。

今回は、展示会活用の第一人者であり「ノートパソコン」の名付け親が、成功する出展の意外なコツをわかりやすく伝授します。

【講座内容】

1. やってはいけない7のNO!
2. 成功する準備はこれだけ!
3. 目立つブースはこうつくる
4. 来場者を呼ぶ三種の神器
5. 引き合いが取れる運営法
6. 案件のタマゴを商談に育てる



講師

コンサルタントブレン株式会社 登録講師
マーケティングコンサルタント
弓削 徹(ゆげ とおる)氏

東京・浅草生まれ。日本工業大学大学院教授。クリエイター時代にSONYなど2,200社の販促・展示会に携わる中で、低コストでも成約を呼び込む出展方法にたどりつく。商工会議所で700回以上の講演、ラジオ番組への出演。著書には「顧客は展示会で見つけなさい」(日刊工業新聞社)など多数。

日時

令和5年2月7日(火) 14:00~16:00

会場

加西商工会議所 (アスティアかさい1階)

定員

20名(先着順)

形式

ハイブリッド形式(対面受講かWEB受講を選択いただけます)

主催：加西商工会議所 (加西市産業活性化センター)

申込み・お問合せ：加西市北条町北条28-1 アスティアかさい1階 TEL 0790-42-0416 担当 森脇

FAX:0790-43-1123 加西商工会議所

展示会活用セミナー 受講申込書

事業所名	T E L	
所在地	F A X	
Eメール (受講者代表の方)		
受講者氏名①	役職()	対面受講・WEB受講
受講者氏名②	役職()	対面受講・WEB受講

ご記入いただいた個人情報は、本セミナーの運営に使用するほか、加西商工会議所からの各種情報提供に利用させていただく場合があります。